

SISTEMA DE GESTIÓN EMPRESARIAL

ERP Digital

Toda la empresa en un solo sistema: compras, almacenes, ventas, finanzas, personas y proyectos conectados, en la web y en el celular.

21 módulos

Multiempresa

Hecho para el Perú

Web · tablet · celular

Análisis con IA

ERP Digital – Menú de módulos



Base
Núcleo del ERP: empresas, sucursales y catálogos generales.

Bandeja de aprobaciones Empresas

Sucursales Unidades de medida

Unidades de operación Términos de pago

Direcciones de entrega

Configuración del sistema Aprobadores

BASE 9 pantalla(s)



Seguridad
Usuarios, perfiles, roles y control de acceso por modelo y campo.

Usuarios Perfiles Roles

Accesos por modelo Accesos por campo

Accesos por menú

SEGURIDAD 6 pantalla(s)



Inventarios
Materiales, almacenes, stock, movimientos y kardex valorizado.

Agencias de courier Envíos por courier

Revisión SUNAT Unidades de medida

Activos y equipos Dashboard Materiales

Almacenes Stock Movimientos Kardex

Guías de Remisión Reposición automática

Equivalencias de unidad

Códigos SUNAT (Cat. 25)

Catalogador de materiales

INVENTARIOS 16 pantalla(s)



Compras
Proveedores, requisiciones, órdenes de compra y recepciones.

Dashboard Proveedores Requisiciones

Órdenes de compra Recepciones

Notas de ingreso

COMPRAS 6 pantalla(s)



Ventas
Clientes, listas de órdenes de venta.

Dashboard Clientes

Cotizaciones Órdenes de venta

Facturación

VENTAS



Punto de Venta
Puntos de venta por almacén, turnos de caja y emisión de comprobantes.

Punto de Venta Turnos de caja

Puntos de venta Precios por punto de venta

Carga masiva de precios

Dispositivos POS (tablets)

Importar cierres por USB

POS 7 pantalla(s)



Contabilidad
Plan de cuentas, asientos contables y reglas de asiento automático.

Dashboard Plan de Cuentas

Asientos Contables Reglas de Asiento

Cuentas por Cobrar Cuentas por Pagar

Cuentas Bancarias Conciliación Bancaria

Libros Contables Mesa de partes

CONTABILIDAD 10 pantalla(s)



Operaciones
Planificación de menús semanales por sede, recetas e ingredientes.

Planificación Recetas Ingredientes

Indicadores Lista de compras

Configuración de unidades

OPERACIONES 6 pantalla(s)



Tesorería
Solicitudes de caja y supervisión de caja chica.

Dashboard Solicitudes de Caja Caja Chica

TESORERÍA 3 pantalla(s)



Recursos Humanos
Legajo de personal, asistencia y empuje.

Dashboard Empleados

Asistencias Importar m

Planillas y boletas Aler

Exámenes médicos Ci

Organigrama Vacacion

Saludos de vacaciones

Catálogo de EPP Estru

Plantillas de contrato

Requerimientos de person

Entregas y cargos Alta

Legajo del trabajador

Expediente de ingreso

Descuentos

RRHH



Reclutamiento
Convocatorias, embudo de selección y postulantes desde la web de empleos.

Dashboard Embudo de selección

Convocatorias Postulantes

Etapas del proceso

Una sola plataforma. Toda la operación a la vista.

ERP Digital reemplaza las planillas sueltas, los correos y los sistemas que no se hablan. El pedido se registra una vez y viaja solo: se convierte en orden, en recepción, en factura, en pago y en asiento contable, dejando rastro de quién hizo qué en cada paso.

21

módulos que se activan por separado

6

áreas del negocio cubiertas de punta a punta

1 vez

se digita cada dato; el resto lo hereda

100 %

trazable: quién, cuándo y con qué documento



Todo conectado

Compras, almacén, contabilidad y tesorería trabajan sobre el mismo dato, sin copiar ni reenviar.



Web, tablet y celular

Se usa desde el navegador, sin instalar nada. El almacén cuenta y registra desde el celular.



Multiempresa real

Varias razones sociales en un mismo sistema; cada usuario ve solo las que tiene asignadas.



Seguro por diseño

Lo que no se concede, no se ve. Permisos hasta el campo y auditoría de cada cambio.



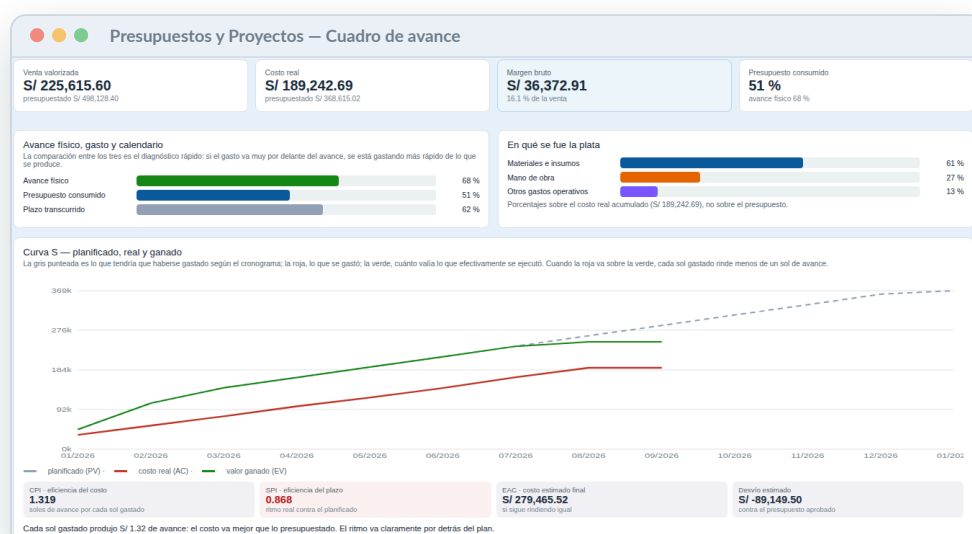
Hecho para el Perú

SUNAT, PCGE, planilla con AFP, CTS y gratificación, guías de remisión y consulta de RUC.



Inteligencia artificial

Lee documentos de proveedores y explica las cifras de cada módulo en lenguaje de gerencia.



Cada módulo abre con su tablero: las cifras que dicen si hay que actuar hoy.

Toma de inventarios manual

Inventario inicial: se anota lo que se ve — descripción, ubicación y cantidad — y el material se asocia después. Desde la pantalla, desde el celular o con la planilla de Excel.

+ Nueva toma

TOMA-2026-00011
2026-09-09 - UMANTAPITE — Almacén Um Antapite
7 línea(s) registradas

En conteo

Desarrollado por Digital Innovation Solutions SAC - Marca registrada © 2026

La misma aplicación en el celular.

21 módulos, 6 áreas.

Se activa lo que se usa.

La licencia es por módulo: se empieza por donde más duele —casi siempre compras e inventarios— y el resto se suma después, sin reinstalar ni volver a migrar.

1 Cadena de suministro

Lo que se pide, se compra, se recibe y se guarda

Compras

Del pedido a la orden aprobada

Inventarios

Stock y kardex valorizado

Operaciones

Menús, recetas y lista de compras

Portal de proveedores

Facturas y pagos en línea

2 Ciclo comercial

Lo que se ofrece, se vende, se entrega y se cobra

CRM

Embudo y conversaciones

Ventas

Cotización, orden y factura

Contratos

Lo pactado, bajo control

Punto de Venta

Caja que vende sin internet

Valorización

Servicio prestado, listo para facturar

3 Económico-financiero

Lo que cuesta, lo que se paga y lo que queda

Contabilidad

Asientos automáticos, PCGE

Tesorería

Caja, solicitudes y pagos

Finanzas

Estados, EBITDA y ratios

Presupuestos y Proyectos

Costo real y curva S

4 Personas

Quién entra, qué hace y cuánto se le paga

Reclutamiento

De la vacante al elegido

Recursos Humanos

Legajo y planilla peruana

5 Activos y calidad

Lo que mantiene en pie la operación

Mantenimiento

Equipos, preventivos y OT

Calidad

Hallazgos y procedimientos

6 Plataforma

Lo que sostiene a todos los módulos

Base

Empresas y aprobaciones

Seguridad

Perfiles y permisos

Auditoría

Quién cambió qué

Inteligencia de Negocios

Análisis con IA

Licenciamiento

Suscripción por módulo

El valor está en la cadena

Ningún módulo obliga a los demás, pero juntos eliminan la doble digitación: la compra llega sola al almacén, a la cuenta por pagar y al costo del proyecto.

Pedido › Orden › Recepción › Factura › Pago › Asiento

ÁREA 1 · CADENA DE SUMINISTRO

Compras

Convierte una necesidad en una compra con respaldo: pedido del área, cotizaciones, cuadro comparativo, orden aprobada según el monto, recepción en almacén y factura del proveedor. Todo en un mismo circuito.



Pedir y cotizar

- Solicitud de pedido con aprobación por línea.
- Cotizaciones a varios proveedores.
- Cuadro comparativo que recomienda al ganador.

Ordenar y aprobar

- Orden de compra con código de barras.
- Aprobación según reglas por monto.
- Firma del comprador en la orden impresa.

Recibir

- Recepción con lector de código de barras.
- Entregas parciales y excedentes.
- Parte de ingreso y etiquetas.

Lee el documento del proveedor

Se sube el Excel, el PDF o una **foto tomada con el celular**: el sistema reconoce proveedor, artículos, cantidades y precios, y arma la orden para que una persona la revise antes de emitirla.

Automatización — Líneas reconocidas

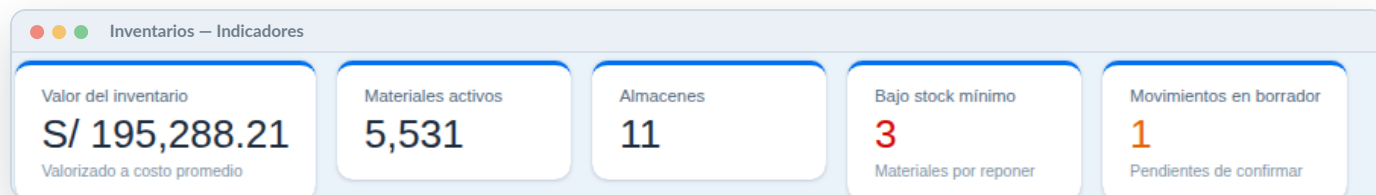
Id	Descripción	Cant.	Precio	Material reconocido	Unidad
24	Algodón 100% algodón	0.5	11.90	Algodón 100% algodón	KG
25	Algodón 100% algodón	1	6.00	Algodón 100% algodón	KG
26	Algodón 100% algodón	10	5.75	Algodón 100% algodón	KG

Portal de proveedores

Cada proveedor tiene su acceso: ve sus órdenes, sube su factura con la guía y consulta la fecha de su pago y su voucher. Menos llamadas, papeles completos.



El catálogo y la verdad del stock. Cada almacén con su existencia y su kardex valorizado: el costo viaja con la mercadería y el inventario contable cuadra con el físico.



- Catálogo con variantes, kits, fotos y código de barras.
- Stock por almacén y kardex valorizado.
- Toma de inventario desde el celular.
- Reposición automática al llegar al punto de reorden.
- Guías de remisión y envíos por courier.
- Códigos SUNAT (Catálogo 25).

Reposición automática

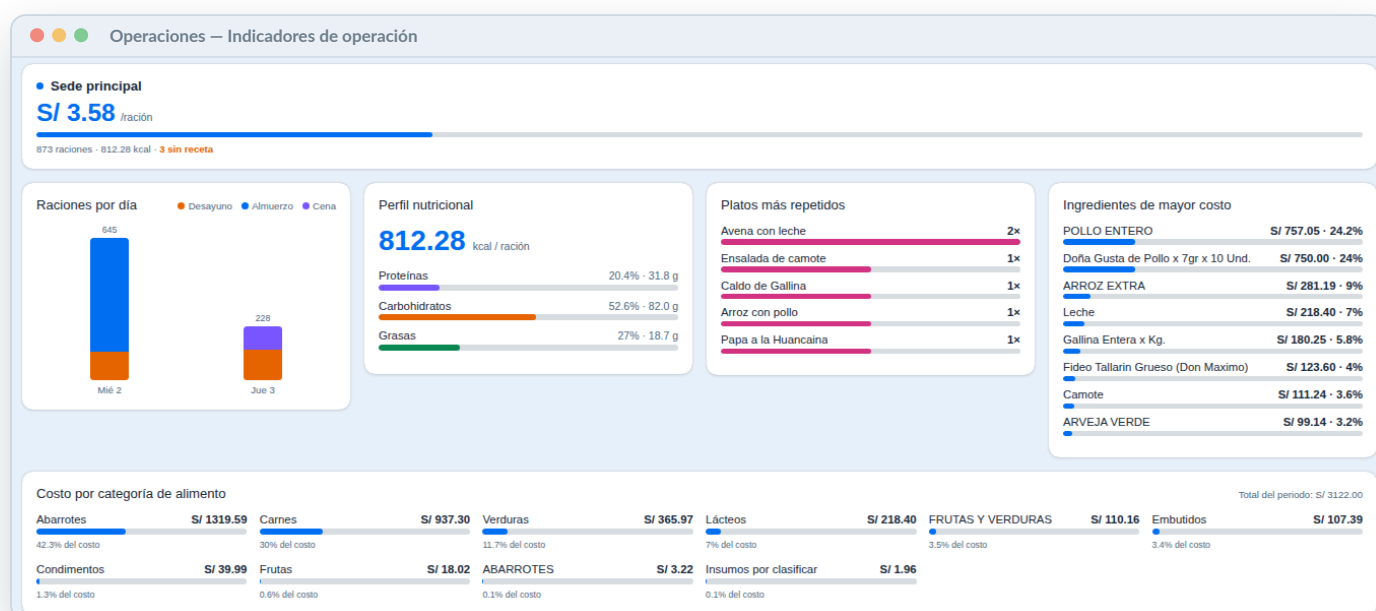
Genera una requisición de compra automática cuando el stock de un material en un almacén llega al punto de reorden configurado.

Todos mis almacenes Exportar a Excel Nueva reqa

Material	Almacén	Stock actual	Stock mínimo	Punto de reorden	Cantidad de reorden	Quedare de stock	Activo	Última requisición
ING-AVENA — Avena	Almacén central	0.00	15.00	30.00	50.00	Quedare de stock	Si	—
MAT-00001 — Filtro de aceite motor	Almacén central	23.00	10.00	20.00	30.00	OK	Si	—
MAT-00002 — Aceite hidráulico ISO 68	Almacén central	15.14	20.00	40.00	60.00	Quedare de stock	Si	—
MENJ-ACEITE-VEGETAL-OR — ACEITE VEGETAL OR	Almacén central	25.00	20.00	40.00	80.00	Bajo punto de reorden	Si	—
MENJ-ARROZ-EXTRA — ARROZ EXTRA	Almacén central	120.00	50.00	100.00	200.00	OK	Si	—

Operaciones

Planifica el servicio de alimentación: menú semanal por unidad de operación, recetas con rendimiento por comensal y la lista de compras que sale sola del menú. Costo por ración y perfil nutricional a la vista.





De la oportunidad al cobro

El contacto se vuelve oportunidad, la oportunidad se vuelve venta y la venta se vuelve contrato, servicio y factura, sin pasar datos de un sistema a otro.

CRM

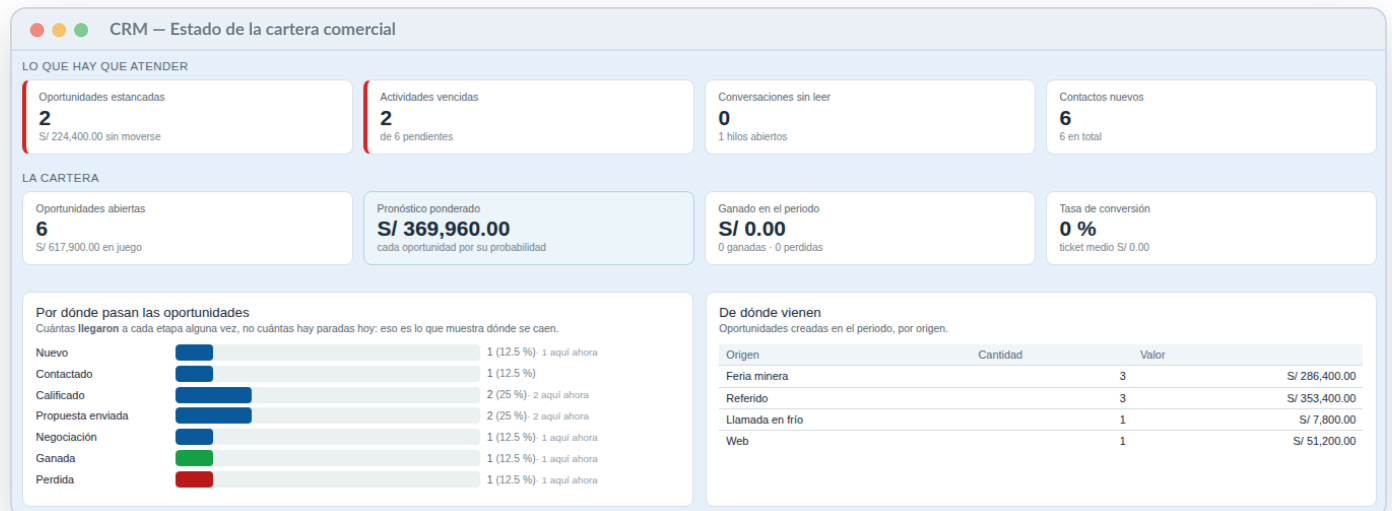
Lo que pasa antes de vender, en un solo lugar.

- Embudo de oportunidades arrastrable.
- Bandeja omnicanal: WhatsApp, correo y redes.
- Campañas, plantillas y automatizaciones.

Ventas

El documento comercial, de la cotización a la factura.

- Clientes con su lista de precios.
- Cotizaciones y órdenes de venta con aprobación.
- Facturación con su cuenta por cobrar.



Contratos

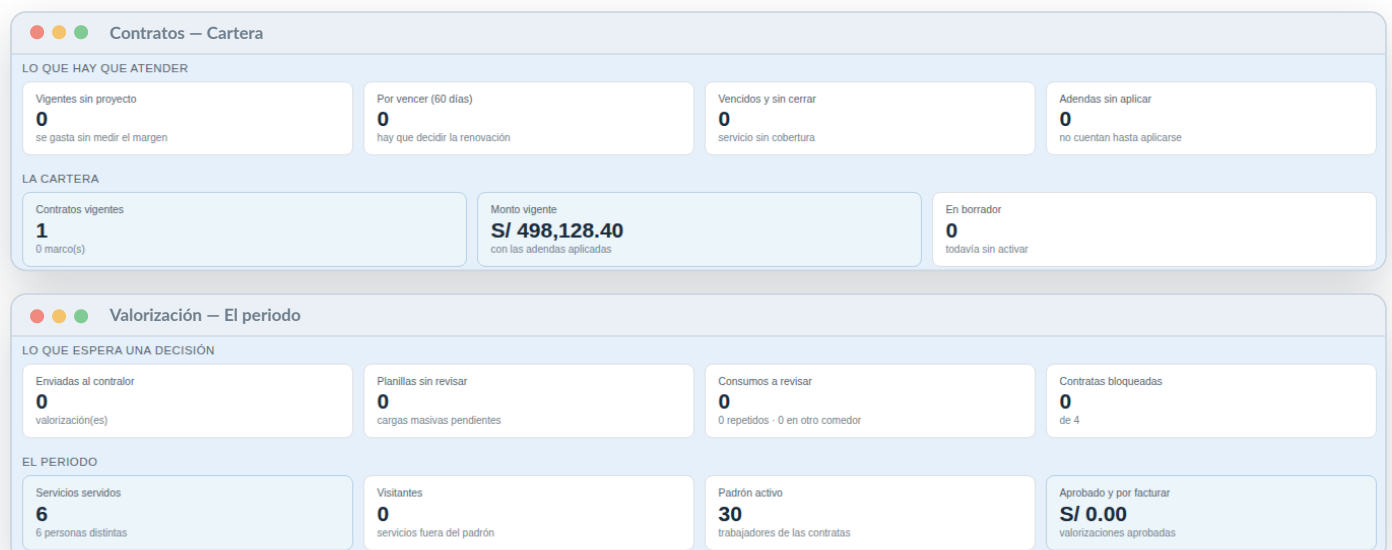
- Partidas, tarifas y vigencias.
- Adendas con su historia.
- Ejecutado contra pactado.

Punto de Venta

- Turnos con apertura y arqueo.
- Tablet que vende sin internet.
- Descuenta stock al vender.

Valorización

- Quién consumió, dónde y a qué tarifa.
- Carga masiva con revisión.
- Aprobación del contralor.





Saber cómo va el negocio sin esperar al cierre



Contabilidad

- Plan de cuentas PCGE.
- La compra, la venta y el pago se contabilizan solos.
- Cuentas por cobrar y por pagar con antigüedad.
- Mesa de partes: recibir no es aceptar.



Tesorería

- Solicitudes de caja con aprobación por monto.
- Caja chica con rendición y reposición.
- Pago al proveedor publicado en su portal.



Finanzas

- Estado de resultados, situación y flujo de efectivo.
- EBITDA, ratios y presupuesto contra real.
- Reportes configurables, sin programar.



Presupuestos y Proyectos

- Línea base congelada y comparable.
- Costo real desde compras, caja y planilla.
- Curva S, valor ganado y carta Gantt.



El costo real llega solo, cargado al centro de costos que se pidió al comprar. Contra él se mide la línea base y se ve si cada sol gastado produce un sol de avance.

CPI · SPI

valor ganado: costo y plazo del proyecto

EBITDA

sobre los mismos asientos, sin exportar

PCGE

plan contable general empresarial

Auto

asientos de compras, ventas y pagos



La gente y los equipos que sostienen la operación



Reclutamiento

Cubre la vacante con orden.

- Requerimiento del área con visto de gerencia.
- Convocatorias en una web de empleos.
- Embudo de selección por etapas.



Recursos Humanos

Todo lo del trabajador, en su legajo 360°.

- Contrato, exámenes, cursos y entregas de EPP.
- Asistencia con importación de marcaciones.
- Alertas de vencimientos.

Planilla peruana, lista para usar

Boletas calculadas con la normativa vigente, con organigrama por cargo y estructura salarial.

AFP / ONP

Gratificación

CTS

Vacaciones

Boletas

Organigrama

Legajo 360°



Mantenimiento

- Hoja de vida de cada equipo.
- Preventivos por calendario u horómetro.
- Órdenes de trabajo con repuestos y horas.
- Indicadores MTTR, MTBF y disponibilidad.



Calidad

- Plan de acción único para inspecciones y mejoras.
- Biblioteca de procedimientos con versiones.
- Difusión controlada: quién leyó qué.
- Trazabilidad de cambios por usuario.

Calidad — Tablero del plan de acción

Calidad

Avance del plan de acción de todas las operaciones y cobertura de difusión de los documentos del sistema de gestión

Hallazgos abiertos
12
de 13 registrados

Avance del plan
17
% promedio de los hallazgos

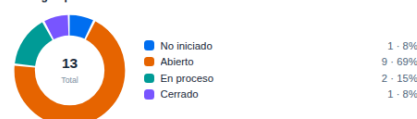
Fuera de plazo
1
pasaron su fecha límite

Críticos y altos sin cerrar
1

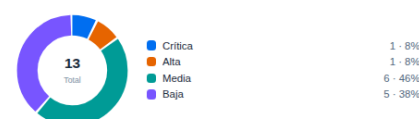
Inspecciones publicadas
2

Documentos vigentes
2
cobertura de difusión 25%

Hallazgos por estado



Por criticidad



Por tipo de hallazgo





Seguro, auditable e inteligente por dentro



Base

Empresas, unidades de operación, centros de costos y reglas de aprobación por monto, con una bandeja donde cada quien ve lo que le toca firmar.



Auditoría

Registro inmutable de creaciones, cambios y eliminaciones: quién, cuándo y desde dónde.



Inteligencia de Negocios

El ERP calcula; la IA interpreta. Análisis por módulo y del negocio completo, archivado con su fecha.

SEGURIDAD

Lo que no se concede, no se ve

Los permisos se combinan en capas, del más amplio al más fino.

Empresa

cada usuario, sus razones sociales

Módulo

según la licencia

Menú

pantallas por perfil

Modelo

ver, crear, editar

Campo

ver el documento, no el precio

Perfiles por puesto, roles que se heredan y firma del emisor en cada documento.

Licenciamiento por módulo

Licencia firmada criptográficamente, por empresa y periodo. Se activa lo que se usa.

Licencia — Módulos y suscripciones

Módulos y suscripciones

Cada módulo puede tener su propio vencimiento dentro de la licencia general.

Módulo	Código	Estado	Vence	Días
Auditoría del Sistema	auditoria	Licenciado	2026-12-31	119
Base	base	Licenciado	2026-12-31	119
Calidad	calidad	Licenciado	2026-12-31	119
Compras	compras	Licenciado	2026-12-31	119
Contabilidad	contabilidad	Licenciado	2026-12-31	119
Finanzas	finanzas	Licenciado	2026-12-31	119
Inteligencia de Negocios	inteligencia	Licenciado	2026-12-31	119
Inventarios	inventarios	Licenciado	2026-12-31	119
Licenciamiento	licenciamiento	Licenciado	—	
Operaciones	operaciones	Licenciado	2026-12-31	119
Punto de Venta	pos	Licenciado	2026-12-31	119
Reclutamiento	reclutamiento	Licenciado	2026-12-31	119
Recursos Humanos	rrhh	Licenciado	2026-12-31	119
Seguridad	seguridad	Licenciado	2026-12-31	119

¿Su negocio necesita algo más? Lo desarrollamos para usted.

Si su operación requiere un módulo que no está en la lista, **Digital Innovation lo desarrolla a medida** sobre la misma plataforma: con los mismos permisos, la misma auditoría y conectado a los módulos que ya usa. No es un sistema aparte.

01

Escuchamos

Relevamos el proceso real, los documentos que ya existen y quién firma cada uno.

02

Diseñamos

Proponemos pantallas y flujo, y los validamos con su equipo antes de programar.

03

Desarrollamos

El módulo nace dentro de ERP Digital y se integra con compras, almacén y contabilidad.

04

Acompañamos

Capacitación, manual de usuario y soporte para la puesta en marcha.

Ejemplos de lo que se puede sumar

Módulos propios de su rubro

Integración con bancos

Balanzas y lectores

Apps de campo

Reportes a medida

Conexión con otros sistemas

Tableros de gerencia

Automatizaciones

Por qué ERP Digital

- Se empieza por un circuito y se crece por módulos.
- Pensado para la normativa peruana desde el origen.
- Manuales y procedimientos (SOP) de cada módulo.
- Un solo proveedor para el producto y lo que venga después.



Cuéntenos qué necesita su operación

Le preparamos una demostración con su propio circuito y una propuesta de los módulos que le convienen.

peru@digitalinnovation.agency · <https://digitalinnovation.agency>



Llevemos su empresa a **ERP Digital**.

Agende una demostración sin compromiso. Si necesita un módulo adicional, lo desarrollamos a medida.

CORREO

peru@digitalinnovation.agency

WEB

<https://digitalinnovation.agency>